



IT's that empowering.



# Technischer Sales Manager (all genders)

DG-OPS-0268

Standort: Berlin, Bremen, Hamburg, Neu-Isenburg, Ismaning, Düsseldorf oder Nürnberg

## AUFGABEN

- **Konzipierung maßgeschneiderter IT-Lösungen:** Du entwickelst innovative und bedarfsorientierte IT-Lösungen für unsere Kunden, um ihre individuellen Anforderungen optimal zu erfüllen.
- **Technische Präsentationen und Demos:** Du führst technische Präsentationen und Demonstrationen unserer Services durch, die für Kunden verständlich und überzeugend sind.
- **Erstellung von Angeboten und Beantwortung von Ausschreibungen:** Du verantwortest den technischen Teil von Ausschreibungen und erstellst präzise Angebote.
- **Proof-of-Concept (PoC) Projekte:** Du planst und realisierst PoC-Projekte, um die Machbarkeit und den Nutzen unserer vorgeschlagenen Lösungen zu verdeutlichen.
- **Durchführung von Workshops und Meetings:** Du führst Workshops und Meetings mit unseren Kunden durch, um detaillierte Anforderungen zu sammeln und diese in technische Lösungen zu übersetzen.

## SKILLS

- Du hast mehrjährige Berufserfahrung im technischen Sales oder PreSales oder in einer ähnlichen Rolle.
- Eine Leidenschaft in der Kommunikation und im Austausch mit Kunden und Kollegen ist bei Dir gegeben.
- Du hast Spaß am Erarbeiten von technischen Architekturen.
- Du bringst fundierte Kenntnisse in IT-Infrastrukturen, Cloud-Services, Netzwerken oder Softwarelösungen mit.
- Du hast Erfahrung in der Durchführung von Demos, Proof-of-Concepts und Workshops.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und die Fähigkeit, komplexe technische Inhalte verständlich zu vermitteln, gehören ebenfalls zu Deinen Stärken.
- Du bringst Reisebereitschaft und Kundenorientierung mit.
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse runden Dein Profil ab.

## WAS WIR BIETEN

- Wir holen Dich an Bord, individuell und mit einem persönlichen Paten an Deiner Seite.
- Wir leben flache Hierarchien neben einer ausgeprägten Feedbackkultur und regelmäßigen Mitarbeitergesprächen.
- Du hast wichtige private Termine? – kein Problem! Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit auch mobil zu arbeiten, geben Dir maximale Flexibilität.
- Mit unserm Job-Rad Angebot kannst Du Dir Dein Traumfahrrad auf jeden Fall leisten.
- Wir feiern zusammen und treiben gemeinsam Sport. Mehrere Firmenfeiern und Sportevents im Jahr
- Natürlich denken wir auch an Deine Zukunft – mit unserer geförderten betrieblichen Altersvorsorge!
- Unsere Corporate Benefits laden zum Shoppen und Erleben ein.
- Du bist noch nicht sicher, wo es dich in Zukunft hin verschlagen wird? Völlig egal – ein Arbeitgeberwechsel ist nicht nötig. Wir haben in ganz Deutschland Standorte!

Werde Teil unseres Teams!



## KONTAKT

Dominik Röder  
HR-Specialist Recruiting  
T +49 711 49 00 51 85 53  
[dominik.roeder@datagroup.de](mailto:dominik.roeder@datagroup.de)  
[datagroup.de](http://datagroup.de)